



好評につき
追加開催決定!

タイ進出事例セミナー

「直営」と「フランチャイズ展開」…どちらが成功の近道か??

グローイング・アカデミーを運営する株式会社ホスピタリティ&グローイング・ジャパンがタイに進出してから4年が経ちました。進出以来150社を超える日系企業、タイ現地企業が運営する店舗の人材採用や教育、仕組みづくりをお手伝いしてきました。タイには既に3,000軒を超える日本食レストランがあり、うち2,000軒がバンコクにあると言われています(JETRO調べ)。実際に現地に住んでいると、その数は入れ替わりながらもどんどん増えていることを実感します。この状況を見て「もうバンコクは飽和している。これからの伸びが期待できるベトナムやミャンマーに進出したほうがいいのではないか?」と考える企業も出てきていますが、周辺国にも何度も現地調査に行き、その結果多くのサービス企業にとって「タイこそが最初の海外進出国として最適である」と考えています。

主な進出形態である「直営」「FC」について、それぞれの成功・失敗事例のほか、具体的な物件やFCパートナーのご紹介もいたします。

なぜ、タイがベストなのか?
タイだから実現できる
「低リスク出店戦略」のご紹介

物件取得の方法と
「適正立地」の考え方
について

タイ事業のゴールは
〇〇化、〇〇との協業

タイで売れる業態、
売れない業態とは?

タイ進出の失敗事例と
その要因について

人材採用の方法、
実績のご紹介

開催日時

3/16(月)・4/20(月)・5/15(金)・6/16(火)

各13:00~15:00

開催場所

グローイング・アカデミー 札幌校

〒060-0807 北海道札幌市北区北七条西4-1-2 KDX札幌ビル7F

アクセス

JR線「札幌」駅 西通り北口より
徒歩約1分

講師

H&G (Thailand) Co., Ltd. Managing Director 齊藤 哲 (さいとう てつ)

参加費

無料

(1社2名様まで)



タイ進出事例セミナーへの参加はWebよりお申し込みください

H&G タイ進出セミナー

検索

<https://go.hg-japan.com/1/583313/2019-10-21/kydg51>



web会議システムを
利用しての中継セミナーです

数値から見るタイ進出のメリット

高い将来性
市場規模が一定規模あり、将来性についても経済成長率が高く有望

リスクが低い
リビングコスト(土地代、人件費など)相対的に安くリスクが低い

日本に好意的
親日的な国民性で日本からの進出に好意的

<p>人口 2018年</p> <p>約6,918万人</p> <p>約1.2億人 ※1</p>	<p>外食店舗数 2014年</p> <p>15万店舗</p> <p>※2</p>
<p>日系企業の進出数 2018年</p> <p>1,764社</p> <p>※3</p>	<p>在留邦人 2017年</p> <p>72,754人</p> <p>※3</p>
<p>1人あたりの購買力平価 2017年</p> <p>17,893ドル</p> <p>42,942ドル ※1</p>	<p>実質GDP成長率 2017年</p> <p>3.9%</p> <p>1.7% ※3</p>

ASEANの中心
地の利(ASEANの中心)があり、中期的な東南アジア進出の拠点になりうる

在留邦人が多い
日本人マーケットが存在し、現地日本人のみをターゲットにすることも可能

インフラが充実
インフラ(公共交通機関、インターネット)が東南アジア内でも特に充実

出典元: ① IMF-World Economic Outlook Databases. <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/World-economic-outlook-databases/> ② JETRO-日本貿易振興機構タイ支店 <https://www.jetro.go.jp/act/images/Reports/02/2017/03/03-491183333/press/20170331.pdf> ③ JETRO-海外ビジネス情報 <https://www.jetro.go.jp/act/images/Reports/02/2017/03/03-491183333/press/20170331.pdf>

海外進出ならタイで**1000店舗以上**を支援してきたH&Gにお任せください!

直営
物件のご紹介や人材の確保など実績多数!



FC
パートナー候補企業様からの積極的なオファーあり!



実業で培った経験とノウハウを活用したタイ進出支援で貴社のタイ進出をトータルにサポートします!

H&G
タイで手掛けているサービス

ビジネスマッチング
タイで事業を行うにあたっては外資規制があります。タイ人、またはタイ法人が51%以上の株式を保有する必要があるため、**現地のパートナー探し**や**ご紹介**、または弊社で出資を行い、我々がパートナーとなることも可能です。

FCパートナー開発代行
貴社のブランドを**タイでFC展開したいオーナー**を発掘、紹介します。貴社ブランドの紹介から日本での店舗視察、条件交渉などのプロセスをサポートします。

物件開発
弊社の現地でのネットワークを活用し、**ご希望の条件を満たした物件**をご提案いたします。必要に応じて、契約手続き代行または契約後のフォローを実施いたします。

法人設立・ビザライセンス取得
法人の設立やビザ・労働許可証の申請、各種許認可の取得などの**法人設立に関する手続き**について、手続き代行またはアドバイスをを行い、開業までのサポートを実施いたします。

採用代行サービス
採用に必要な**就業規則**や**業務規程**の作成を行います。また、求人広告の作成や掲載、応募管理、書類選考の代行や面接通訳サポート等、開業に必要な人材の確保を行います。

マニュアル・VODマニュアル製作
企業様の価値基準およびサービススタンダードを可視化することで、**サービスレベル向上のお手伝い**をいたします。ご要望に合わせた紙もしくはVODのマニュアル製作をご提案いたします。

覆面調査 Super Vision
弊社SVスタッフ、タイ人講師が店舗に訪問し、調査後のフィードバックミーティングを実施します。タイ語または日本語でのレポートを作成し、ミーティングにて**店舗の強み・弱み・改善策**をフィードバックします。

階層別研修
日本で2,800社以上の企業が導入している実績あるプログラムです。新人から経営幹部まで、**各階層の様々なトレーニング**をタイ人講師がタイ語で実施いたします。企業様の「現状のお悩み」や「今後の課題」に応じた研修をご提案いたします。

評価制度構築
人事評価制度などの企業スタンダードを作成し、企業様が**成長するために必要なノウハウ**を提供します。お客様の成長ステージに合わせて売上・利益向上や人材開発などの課題においてコンサルティングを行います。